

## ПАВЕЛ ТЕЛИЧКА: "ЗАДАЧАТА НА МВНР МОЖЕ ДА БЪДЕ ИЗПЪЛНЕНА, АКО ИЗБРАНИЯТ КОНСУЛТАНТ Е ДОСТАТЪЧНО ВЕЩ"

---

Публикуван на: 24-02-2006

Източник: [Портал ЕВРОПА](#)

---



В специално интервю за Портал ЕВРОПА, бившият еврокомисар на Чешката република Павел Теличка, който в момента е съдружник в авторитетната консултантска агенция BXL Consultig в Брюксел, коментира обществената поръчка на МВНР, целяща да предотврати (както става ясно от документацията, получена от наш източник) задействането на предпазната клауза в Договора за присъединяване на България.

**Г-н Теличка, спомняте ли си дали правителството на Чешката република е използвало услугите на чуждестранни консултанти и лобисти в периода на подготовката на присъединяването на страната към Европейския съюз?**

Зависи какво конкретно имате предвид, като казвате за "период на подготовка на присъединяването". Ако въпросът ви се отнася за процеса на преговорите за присъединяване и ратификационния период, то отговорът е – не. Не сме ползвали консултантски фирми или лобисти. От друга страна, в най-ранните етапи на процеса на интеграция на Чехия към ЕС сме ползвали, за кратък период, услугите на бившия вицепрезидент на Комисията г-н Х. Кристофърсън. Характерът на тези услуги бе главно под формата на "брейнсторминг".

**В кой момент на процеса на присъединяване на една държава към ЕС би било най-удачно да се търсят консултанти и лобисти, г-н Теличка, за да има реален ефект от дейността им?**

С радост отговарям подробно на вашия въпрос. Сигурен съм, че за правителството тази обществената поръчка е предпазна мярка, специален допълнителен инструмент, с който да се допълнят политическите и дипломатически действия на българските власти и политически субекти. С други думи, сигурен съм, че политическото и дипломатическо лобиране е в ход не от вчера. Не бих могъл да си представя, че е иначе. В този контекст, ако спечелилата консултантска фирма бъде избрана много бързо, оставащото до края на годината време би могло и да стигне. Всъщност реалният ефект ще зависи в най-голяма степен от размаха, вещината и способностите на избраната фирма, а не толкова от времето. Казвайки това, ми се струва малко неясно какво точно се има пред вид под цел номер 3...? (Под номер 3 в Целите на обществената поръчка, според документа, предоставен от източник на Портал ЕВРОПА, е записано: "Увеличаване на подкрепата за приемането на Република България за член на ЕС през 2007 година в ключови държави, а именно: Германия, Франция, Холандия, Дания." – бел. ред.) За властите в тези страни ли говорим или за обществото? Ако е първото, тогава казаното по-горе от мен е приложимо; ако възложителят има

## ПАВЕЛ ТЕЛИЧКА: "ЗАДАЧАТА НА МВНР МОЖЕ ДА БЪДЕ ИЗПЪЛНЕНА, АКО ИЗБРАНИЯТ КОНСУЛТАНТ Е ДОСТАТЪЧНО ВЕЩ"

---

предвид общественото мнение, тогава няма да е реалистично.

**Как ви се струва, г-н Теличка, сумата на тази обществена поръчка? Възложителят предлага 200 000 лв., което е еквивалент на 100 000 евро?**

Трябва да призная, че не зная какви точно услуги и за колко точно време ще иска българското правителство от изпълнителя на поръчката. Ако съдя по това това, което научавам от вас, финансовата сума ми изглежда в стандартния обем.

**Има и имала ли е интерес BXL Consulting Ltd. към участие в обществени поръчки, чийто възложител е българското правителство?**

Нашата фирма работи основно за крупни корпоративни клиенти, европейски и американски. Известно време сме работили и за кубински дисиденти, както и за правителството на една източноевропейска страна. Съвсем наскоро решихме да участваме в обществена поръчка, която касае една балканска страна. Все още нищо във или за България. Може би в бъдеще.

*Подробности за целите и обекта на обществената поръчка можете да намерите тук:*

<http://www.europe.bg/htmls/page.php?id=4586&category=223>