

“Виртуален бизнес инкубатор – община Долна Митрополия”

Задание за мислене

Програма “Активни услуги на пазара на труда”



европейски институт

Дейността на Европейският институт се подкрепя от ЕК.
Становищата на експертите не отразяват непременно
становището на ЕК.

На какъв етап от процеса на обмисляне и планиране на бизнес идея се намирате в момента?

- Все още се опитвам да реша дали да стартирам свой собствен бизнес;
- Имам конкретна бизнес идея, но все още не съм правил никакви проучвания за възможностите за нейното осъществяване;
- Намирам се в процес на стартиране на собствен бизнес;
- Предлагам на пазара моите продукти или услуги от по-малко от 12 месеца.

С какъв бизнес бихте искали да се занимавате?

- **Търговия на дребно;**
- **Услуги;**
- **Търговия на едро;**
- **Производство.**

Поставена цел

- По-подробно развитие на бизнес идеята, която имам и проверка дали си струва да се захващам с нейното осъществяване;
- Доразвиване на бизнес идеята и стартирането ѝ;
- Стартиране на бизнес;
- Разширяване на бизнес.

Опишете бизнес идеята или дейността, с която искате да се занимавате

- ↘ Представете продуктите, които искате за произвеждате или услугите, които искате да предоставяте и начина по който ще осъществите това.**

Защо се спряхте на тази бизнес идея

↓

Опишете Производствената или търговската база, необходима за осъществяването на бизнеса

- **Какво помещение (големина, разположение, помещения) е необходимо, за да извършвате дейността?;**
- **Къде е най-добре да бъде разположено?;**
- **Знаете ли дали има специални изисквания към помещението (от общината, от ХЕИ, от пожарната или други)?;**
- **Има ли помещение, което вече сте набелязали като подходящо?;**
- **Ако вие разполагате със собствено помещение или земя (земеделска земя, дворно място), които могат да се използват за бизнеса, дайте информация в кое населено място са и с каква площ са?**

Суровини и доставчици

- **Знаете ли какви суровини и материали ще са ви необходими, за да осъществите бизнес идеята си?;**
- **Ако сте обмисляли въпроса, посочете основните от тях;**
- **Знаете ли от къде можете да си доставите тези материали? ;**
- **Търсили ли сте доставчици в общината, в региона, в страната?;**
- **Имате ли информация за цената, на която можете да закупите материалите?.**

Конкуренция, други производители или доставчици на услуги

- **Правили ли сте проучване дали в региона има други производители или доставчици на услугите, които вие искате да предоставяте?**
- **Ако имате информация, опишете къде работят вашите конкуренти – в общината, в Плевен, в региона?**
- **Знаете ли техния брой?**
- **Познавате ли продуктите, които те произвеждат или услугите, които предоставят?**
- **Имате ли информация за цените, на които продават или предоставят услугите?**
- **Знаете ли къде и как продават – чрез собствена мрежа, чрез търговци на едро или друго?**
- **Знаете ли кои и какви са основните им клиенти?**

Пазари

- **Съществува ли на пазара явно търсене за Вашите продукти или услуги?**
- **След като стартирате Вашия нов бизнес към какви клиенти ще бъдат насочени услугите Ви?**
- **Обмисляли ли сте кои ще бъдат основните ви клиенти? Посочете къде са потенциалните ви клиенти – в населеното място, в общината, в Плевен, в региона, в страната?**
- **Посочете основни характеристики на клиентите си – възраст, професия, пол, граждани или фирми от определен бизнес, друго?**
- **Имате ли информация дали тези потенциални клиенти ще проявят интерес към вашия продукт или услуга?**
- **Знаете ли как ще достигнете до целевите си клиенти?**

Нужди за развитие и стартиране на бизнес идеята или за развитие на бизнеса

- Опишете какво е необходимо, за да развието бизнес идеята си и да започнете нейното осъществяване.
- Дайте информация за:
 - нужда от проучвания на пазари, клиенти, доставчици;
 - изисквания към производствена база/помещения;
 - нужда от наемане/придобиване и изграждане/ремонт на производствената или търговската база;
 - нужда от закупуване на машини, оборудване;
 - друго.

Необходимо финансиране за развитие и стартиране на бизнеса

- Обмисляли ли сте каква сума е необходима за стартиранте бизнес идеята си? Можете ли да посочите тази сума?
- Дайте информация за какво ще са необходими тези пари:
 - за наем/закупуване на производствена база;
 - застроителство/ремонт;
 - за машини/оборудване;
 - за наемане на персонал;
 - за реклама на продукта/услугата;
 - за транспорт до клиента;
 - за закупуване на суровини и материали за стартиране;
 - друго.
- Как планирате да набавите тези средства? (спестявания, заеми от членове на Вашето семейство, помощи за безработни, банкови заеми, безвъзмездни помощи по програми)

Благодарим Ви за Вниманието!

Г-жа Таня Маринчева – местен координатор, Virtuален
бизнес инкубатор, гр. Долна Митрополия,
Читалище „Просвета”,
ул. „Цоньо Матев” №1,
тел. 06552/2352,
e-mail: dm_business@europe.bg

София 1000
Ул. ”Г.С.Раковски 96”
тел:02/9886410, факс 02/9886411
e-mail: office@europe.bg
www.europeaninstitute.bg
www.europe.bg